



ONE&ONLY es una empresa que nace en el año 2007, para ser la primera gestora en España y Europa de empresas de vendedores del sector material oficina.

En ONE&ONLY la innovación comienza con sus dos líneas de negocio que nos diferencian respecto de la competencia:

1. PROFESIONAL CONTRACT BUSINESS (PCB), línea de negocio que asesora y gestiona empresas de partners y de terceros. Principalmente enfocada a personal comercial del sector que quieran crear su propia empresa, y que actualmente facturan una media de 700.000€, y a emprendedores.
2. OWN CONTRACT BUSINESS (OCB), dedicada a la venta de material de oficina directa a empresa. Para ONE&ONLY, la línea OCB sirve como laboratorio para probar nuevos servicios innovadores comerciales y a través de la línea PCB se comercializan tras ser efectivos y validados.

Guillermo Moreno de Tejada, con experiencia de 17 años como directivo del sector, lidera desde el año 2009 y en la actualidad la empresa y el equipo directivo. Además, señalar que Guillermo ha estado vinculado con el sector desde hace 100 años a través de su familia como fundadores de la empresa Unipapel. Su abuelo, Segundo Moreno, fue el fundador de la primera fábrica de sobres en España a principios del siglo XX.



Los éxitos conseguido por ONE&ONLY han sido, en el 2010 se convierte en la primera compañía española finalista a los premios EOPA europeos (mayor prestigio del sector) en la categoría Emerging Reseller. Durante el 2007, fue validada como empresa del Plan Empréndelo de la Comunidad de Madrid.

www.opi.net/future_events/european_op_awards_2010/shortlist

www.opi.net/archive/archived_content/2010/march_2010/eopa_review_197?queries_text_query=european+award+2010

ONE&ONLY Finalista 2010 EOPA Emerging Reseller of the year

Frankfurt

